

Sponsorjägare till Karlbergs BK

Är du den nyckelperson och pusselbit vi saknar?

Här finns ett av Stockholms mest spännande extrajobb för en driven och framgångsrik säljare.

Vi befinner oss just nu mitt i en tillväxtkurva och ser stor potential att växa och utvecklas inom flera områden. Vårt upptagningsområde växer och antalet barn & ungdomar som vill idrotta ökar för varje dag. Vi har sedan 2010 arbetat nära det lokala näringslivet och har idag flera etablerade samarbeten med stora företag i området. Men vi är inte nöjda där, utan behöver stärka teamet som redan idag arbetar med varumärket Karlbergs BK och vår marknadsavdelning.

Är du en grym säljare med brett kontaktnät i Stockholm? Vill du jobba mot små och medelstora företag och sälja en produkt som alla känner lite extra för? Vill du bygga en mäktig sponsorportfölj åt en av Stockholms mest anrika föreningar?

Tillsammans med rätt person har vi goda möjligheter att bygga något fantastiskt!



Ditt uppdrag

Är att på ett professionellt, effektivt och självständigt sätt driva försäljning av våra sponsorpaket samt affärsnätverk till små och medelstora företag med stöd från klubbchef och kollegor i vår marknadsgrupp.

Du säkerställer att de företag vi samarbetar med förstår våra värderingar och vår varumärkesposition och du inspirerar dem till ett hållbart val genom att dela Karlbergs värdegrund och vision.

Vi tror att du?

Har lång och bred erfarenhet av försäljning & kundupplevelser och vill utvecklas ytterligare genom vår organisation och förening.

Är nyfiken, modig och gillar känslan av att jobba inom en organisation som bidrar mycket till en god samhällsutveckling.

Jobbar självständigt och handlingskraftigt efter uppsatta mål och tävlar gärna både med dig själv och dina kollegor.

Är kundfokuserad och vill vara en nyckelperson i att skapa ett starkt och framgångsrikt team tillsammans med övriga i marknadsgruppen.

Är engagerad och ansvarstagande samt har en hög aktivitetsnivå och eget driv.

Är en positiv och energirik person som gärna klär dig i en ambassadörsroll.

Har ett gediget och brett kontaktnät inom näringslivet i Stockholm.

Du talar och skriver flytande svenska och engelska.

Behärskar officepaketet och speciellt Powerpoint, Excel och Word.

Vad kan du förvänta dig av oss?

Förmånligt bonus- och provisionspaket.

Vara en del av en ambitiös förening som drivs av visionen att bli Stockholms bästa och mest välmående idrottsförening inom 2 år.

Du utgår från vårt kontor på Stadshagens IP på Kungsholmen, mitt i centrala Stockholm.

Stöd från marknads- och arrangemangsgrupp som arrangerar kundaktiviteter som hjälper dig i ditt arbete.

Försäljningsarbetet bedriver du med moderna digitala verktyg och du erbjuds professionella samtal med vår säljcoach.

Vi är nyfikna på dig! Berätta kort om vad som driver dig och vad som gör att just du är mest lämpad för detta uppdrag!

Skicka några rader tillsammans med CV till pelle@karlbergskb.se

Antal: 2 st

Start: Höst 2018

Omfattning: Deltid

Anställningsform: Tillsvidare

Plats: Stockholm

Lön: Förmånligt provisionpaket

Kontakt: Pelle Brädefors, Klubbchef



Karlbergs BK är en ideell organisation baserad på Kungsholmen och i Vasastan i Stockholm. Vårt fokus ligger på samhällsengagemang genom idrottslig verksamhet. Vi satsar stora resurser på att utveckla föreningen och använder oss av våra kärnvärden: Ansvar - Ambition - Respekt för att påminna oss om vad vi står för och vart vi är på väg.

